

И.А. Гокинаева

ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ С ТОВАРАМИ КАТЕГОРИИ ЭКСПРЕСС-ГРУЗОВ

Актуальность темы статьи определяется тем, что со вступлением в силу Таможенного кодекса Евразийского экономического союза появится еще один вид декларации – декларация на экспресс-грузы. Отношения таможенных представителей с декларантами экспресс-грузов будут строиться на основе договора перевозки экспресс-грузов, заключаемого путем составления индивидуальной накладной, при совершении таможенных операций, связанных с таможенным декларированием экспресс-грузов.

Автором предложены пути решения проблем доставки и таможенного декларирования экспресс-грузов, которые повышают эффективность контроля таможенных органов.

Ключевые слова: экспресс-грузы; Таможенный кодекс Евразийского экономического союза; декларация на экспресс-грузы; рынок доставки экспресс-грузов; таможенные органы; таможенный контроль.

The relevance of the research is determined by the introduction of one more type of customs declaration namely declaration for express cargo due to the Customs Code of Eurasian Economic Union coming into effect. The relations of customs authorities with declarants will be based on the transportation agreement for express cargo by issuing an individual bill of lading when making customs operations connected with declaring express cargo.

Keywords: express cargo; Customs Code of Eurasian Economic Union; declaration for express cargo; market of express cargo delivery; customs bodies; customs control.

Создание Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и снятие таможенных барьеров между странами, как известно, способствует росту товарооборота и увеличению объемов перевозок экспресс-грузов. Это направление является одним из наиболее перспективных и быстро развивающихся.

Экспресс-груз – товар, перевозимый в рамках скоростной перевозки любыми видами транспорта с использованием электронной информационной системы организации и отслеживания перевозок в целях доставки данного товара до получателя в соответствии с индивидуальной накладной в течение минимально возможного и (или) фиксированного промежутка времени, за исключением товара, пересылаемого в международных почтовых отправлениях [1].

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС), проект которого проходит в настоящее время процедуру внутригосударственного согласования, содержит ряд новелл, связанных с сокращением временных и финансовых издержек для бизнеса при совершении таможенных операций.

Планируется, что ТК ЕАЭС вступит в силу с 1 января 2016 года.

В действующем Таможенном кодексе Таможенного союза установлены четыре вида таможенных деклараций: декларация на товары, транзитная декларация, пассажирская таможенная декларация, декларация на транс-

портное средство.

Среди новелл в ТК ЕАЭС ожидается появление еще одного вида декларации – декларации на экспресс-грузы.

Декларация на экспресс-грузы используется при помещении таких товаров под таможенные процедуры, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита, или при таможенном декларировании товаров для личного пользования, перевозимых в качестве экспресс-грузов.

Срок регистрации таможенной декларации сокращен с двух часов до одного часа, уточнены основания для отказа в регистрации.

Отношения таможенных представителей с декларантами экспресс-грузов будут строиться на основе договора перевозки экспресс-грузов, заключаемого путем составления индивидуальной накладной, при совершении таможенных операций, связанных с таможенным декларированием экспресс-грузов.

Первоочередной порядок совершения таможенных операций в отношении экспресс-грузов остался неизменным [4].

Вступление в силу ТК ЕАЭС принесет много нового, что, по нашему мнению, положительно скажется на развитии экспресс-доставки. Анализируя новеллы и нововведения, можно предположить, что все изменения окажут благоприятное влияние на перемещение экспресс-грузов.

В настоящее время существуют четыре категории экспресс-грузов:

- I категория – экспресс-грузы, представляющие собой документы и корреспонденцию, не имеющие коммерческой стоимости, перевозка которых не сопровождается составлением коммерческих документов;

- II категория – экспресс-грузы, общая таможенная стоимость которых в рамках одной индивидуальной накладной не превышает 200 евро в эквиваленте и в отношении которых не уплачиваются таможенные пошлины, налоги, а также не взимаются таможенные сборы за совершение действий, связанных с выпуском товаров;

- III категория – экспресс-грузы, общая таможенная стоимость которых в рамках одной индивидуальной накладной составляет свыше 200 евро, но не более 1000 евро, декларирование которых может осуществляться путем подачи заявления в виде реестра экспресс-грузов или в произвольной форме;

- IV категория – экспресс-грузы, общая таможенная стоимость которых в рамках одной индивидуальной накладной превышает 1000 евро, декларирование которых осуществляется путем подачи декларации на товары [2].

Все экспресс-грузы в коммерческих и (или) транспортных (перевозочных) документах должны содержать отметки, в которых будет написано для чего они используются: «Не для продажи», «Безвозмездная поставка», «Образцы», «Выставочные образцы», «Рекламные материалы», «Сувениры», «Подарок», «Маркетинговые материалы».

Рынок доставки экспресс-грузов можно разделить на следующие виды:

- доставка корреспонденции, отправления с письменными сообщениями и документами, бандероли, мелкие пакеты;

- доставка товара, посылки с образцами товаров и личными вещами граждан;

- доставка грузов.

При этом документы занимают 20% от общего объема отправок, остальные 80% приходится на грузы – запасные части, образцы продукции и пр. Рекламная продукция, автозапчасти и комплектующие к компьютерам и бытовой технике, образцы товаров, телекоммуникационное оборудование, пресса, сувениры, оргтехника и потребительские товары (одежда, обувь) занимают существенную долю в общем объеме перевозок экспресс-грузов.

Порядка 67% российского рынка доставки экспресс-грузов контролируют компании, которые можно назвать «большой четверкой»: DHL, TNT, FedEx и UPS.

В настоящее время существует лимит на приобретение товаров для личного пользования, то есть один раз в течение месяца можно совершить покупки на сумму в 1000 евро и

суммарным весом 31 кг. Если лимит превышен, то придется заплатить пошлину в 30% от таможенной стоимости, но не менее 4 евро за 1 кг веса.

На рынке доставки экспресс-грузов, как и в других отраслях, существует целый ряд сложностей, которые мешают развитию этого бизнеса в России и создают операторам экспресс-доставки существенные проблемы при работе.

Основные проблемы, на которые жалуются экспресс-перевозчики при работе с авиакомпаниями, это недостаток провозных мощностей, низкая частотность рейсов по целому ряду направлений, задержка при отправлении грузов, повышенные меры безопасности.

Многие аэропорты России не имеют сертификата на прием так называемых опасных грузов, которые составляют примерно 5% от общего количества отправок. Например, отправить флакон духов с содержанием спирта свыше 70% – уже считается опасным грузом, поэтому если у аэропорта нет сертификата – по воздуху такой груз не отправить.

По нашему мнению, немаловажной проблемой является то, что определение экспресс-груза является недостаточно четким. То есть в каждом конкретном случае должностное лицо таможенного органа должно принять решение, является ли товар экспресс-грузом и подпадает ли он под первоочередной и упрощенный порядок, предусмотренный таможенным законодательством. Из-за этого вопрос применения первоочередного порядка решается, исходя из субъективного мнения конкретного должностного лица таможенного органа.

Все вышеупомянутые проблемы связаны с непониманием или нежеланием учитывать специфику экспресс-грузов и технологии экспресс-доставки, а также недостаточно интенсивным внедрением перспективных решений, таких как электронное декларирование, выпуск экспресс-груза до подачи декларации, предварительное информирование.

На основе проанализированных нами проблем можно выделить несколько основных направлений, с помощью которых данные трудности могут быть решены, а именно:

- переход полностью на электронное декларирование экспресс-грузов. Такой переход установит прозрачность процесса осуществления таможенных операций и позволит в полной мере осуществлять контроль за соблюдением сроков, что в свою очередь должно привести к сокращению издержек участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД);

- переход на электронный документооборот по принципу «единого окна». Механизм «единого окна» в странах ЕАЭС предполагает, что участники ВЭД получают возможность подачи таможенных деклараций и дру-

гих необходимых документов в электронном виде единой через таможенные органы, и эти документы будут доступны для всех остальных контролирующих органов, чтобы не было необходимости предоставлять одни и те же сведения сразу в несколько ведомств;

- создание конкуренции на рынке доставки экспресс-грузов.

Таким образом, необходимо отметить, что проблемы, связанные с перемещением экспресс-грузов, являются масштабными, но легко решаемыми. Строительство аэропортов, увеличение авиапарка компаний экспресс-перевозчиков, введение принципа «единого окна», снижение порога беспошлинного ввоза экспресс-грузов – все это может кардинально поменять ситуацию на рынке доставки экспресс-грузов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таможенный кодекс Таможенного союза. М.: Проспект, 2010. 184 с.

2. Федеральный закон РФ от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2010. № 48. 352 с.

3. Приказ ФТС России от 02.07.2013 г. № 1225 «Об утверждении Порядка совершения таможенных операций в отношении экспресс-грузов, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» // Российская газета. 2013. № 6178. 14 с.

4. Проект ТК ЕАЭС // Государственный таможенный комитет Республики Беларусь: [сайт]. URL: http://gtk.gov.by/ru/press-enter/proekti_NPA/proekt_i_5770.html (дата обращения: 16.04.2015).